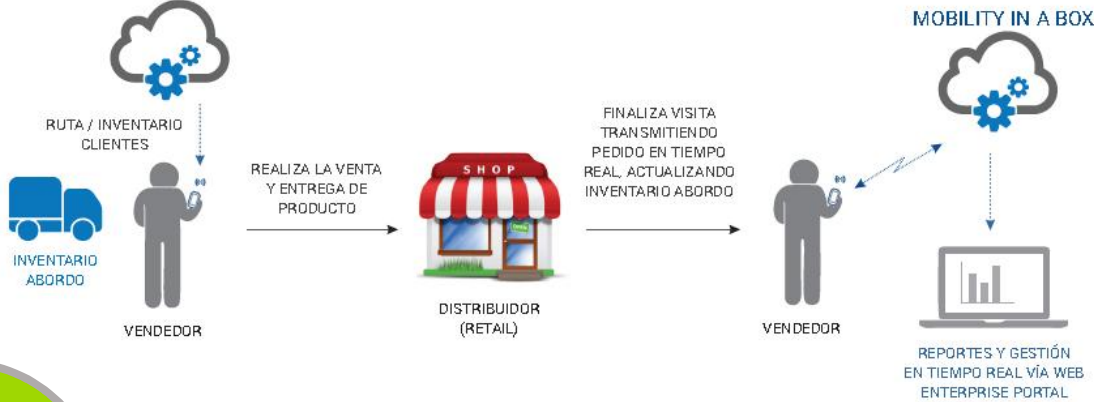




Solución para Control de Venta en Ruta de Mobility in a Box (MSP) y equipo ZEBRA

- El sistema de fuerza de ventas móvil contenido en la plataforma Mobility in a Box, está diseñado para incrementar la productividad del equipo de ventas en campo, a través de la utilización de dispositivos móviles para el levantamiento de pedidos y entrega de producto en la ruta.
- App venta en ruta permite optimizar los procesos de atención y venta de los productos hacia los distribuidores (retail), gestionando el inventario a bordo de la unidad de transporte y minimizando el tiempo de permanencia en el punto de venta, liberando rápidamente al encargado y asegurando una excelente atención.



COMPONENTES DE LA SOLUCION EN PAQUETE



Terminal Portátil Zebra TC25



- Características:
- Robusto - Caídas desde 1.2 m, sellado IP65
 - Lectura - Lector Imager 2D
 - Cámara – 8MP
 - Comunicaciones - 802.11 a/b/g/n, Bluetooth, GPS, LTE
 - Display – Pantalla Touch de 4.3” Gorilla Glass
 - Batería - 3000 mAh
 - Procesador – QCOM MSM8937® 64-bit 8-Core, ARM® Cortex A53 1.4GHz
 - Memoria – 2GB RAM, 16GB Flash
 - Sistema Operativo – Android Nougat 7.X

Beneficios de Venta en Ruta – Mobility in a Box

- ✓ Sencillez de operación por su interfaz gráfica.
- ✓ Incrementa el número de visitas a los clientes.
- ✓ El proceso de venta es más rápido.
- ✓ Gestión del inventario abordo de la unidad.
- ✓ Permite tener información en tiempo real.
- ✓ Permite el seguimiento de ruta de los vendedores vía GPS.
- ✓ Permite la administración de tiempos y movimientos del equipo de ventas.
- ✓ Cuenta con la capacidad de cobranza en ruta.
- ✓ Permite el manejo de las devoluciones de producto.